

Indicatori de eficienta

Autor: Soft MFC

Indicatorii de eficiență

Indicatorii de eficiență reflectă cât de bine utilizează o companie resursele disponibile (active, capital, personal etc.) pentru a genera venituri și profit. Acești indicatori sunt esențiali pentru analiza performanței operaționale și pentru identificarea domeniilor unde pot fi făcute îmbunătățiri.

Principali indicatori de

eficiență

1. Rotația activelor

totale

Formula:

$$\text{Rotația activelor totale} = \frac{\text{Cifra de afaceri}}{\text{Active totale}}$$

Valori

recomandate:

Ideal: peste 1 (fiecare unitate monetară investită în active generează cel puțin 1 unitate de venituri).

2. Rotația stocurilor

Formula:

$$\text{Rotația stocurilor} = \frac{\text{Costul bunurilor vândute} + \text{COGS}}{\text{Stocuri}}$$

Valori

recomandate:

Depinde de industrie; o valoare mai mare indică o bună gestionare a stocurilor.

3. Perioada de rotație a stocurilor

Formula:

$$\text{Perioada de rotație a stocurilor} = \frac{365}{\text{Rotația stocurilor}}$$

Valori

recomandate:

Ideal: cât mai mică, pentru a evita costurile suplimentare de depozitare.

4. Rotația creanțelor

Formula:

$$\text{Rotația creanțelor} = \frac{\text{Cifra de afaceri}}{\text{Creanțe comerciale medii}}$$

Valori

recomandate:

Mai mare este mai bine, indicând o colectare rapidă a banilor.

5. Perioada de colectare a creanțelor

Formula:

$$\text{Perioada de colectare a creanțelor} = \frac{365}{\text{Rotația creanțelor}}$$

Valori

recomandate:

Ideal: cât mai mică (sub 45 de zile în majoritatea industriilor).

6. Rotația datoriilor

Formula:

$$\text{Rotația datoriilor} = \frac{\text{Achiziții (sau Costuri totale)}}{\text{Datorii comerciale}} \times \text{cât de repede își plătește compania furnizorii.}$$

Valori recomandate:

- O valoare mai mică indică o utilizare eficientă a creditului comercial.

Exemplu de analiză pe baza indicatorilor de eficiență

Situația unei companii:

- Cifra de afaceri: **2,000,000 lei**
- Active totale: **1,000,000 lei**
- Costul bunurilor vândute (COGS): **1,200,000 lei**
- Stocuri medii: **300,000 lei**
- Creanțe comerciale medii: **200,000 lei**
- Datorii comerciale medii: **150,000 lei**

Calcul indicatori:

Rotația activelor totale:

- $$\text{Rotația activelor totale} = \frac{2,000,000}{1,000,000} = 2$$

Compania generează 2 unități de venit pentru fiecare unitate monetară investită în active, ceea ce este foarte eficient.

Rotația stocurilor:

- $$\text{Rotația stocurilor} = \frac{1,200,000}{300,000} = 4$$

Stocurile sunt reînnoite de 4 ori pe an, ceea ce indică o gestionare eficientă.

Perioada de rotație a stocurilor:

- $$\text{Perioada de rotație a stocurilor} = \frac{360}{4} = 90$$

Este nevoie de aproximativ 90 de zile pentru a vinde stocurile. Valoarea poate fi îmbunătățită.

Rotația creanțelor:

- $$\text{Rotația creanțelor} = \frac{2,000,000}{200,000} = 10$$

Creanțele sunt colectate de 10 ori pe an, ceea ce este excelent.

Perioada de colectare a creanțelor:

- $$\text{Perioada de colectare a creanțelor} = \frac{360}{10} = 36$$

Compania colectează creanțele în 36 de zile, sub standardul de 45 de zile, ceea ce este foarte bine.

Rotația datoriilor:

- $$\text{Rotația datoriilor} = \frac{1,200,000}{150,000} = 8$$

Compania își plătește furnizorii de 8 ori pe an, sugerând o utilizare eficientă a termenelor de plată.

Concluzie asupra situației financiare:

- Puncte forte:**
- Rotația activelor și a creanțelor arată o eficiență operațională foarte bună.
- Perioada de colectare a creanțelor este optimă.
- Aspecte de îmbunătățit:**
- Perioada de rotație a stocurilor poate fi redusă pentru a elibera capital blocat în stocuri.

Recomandări:

- Optimizarea gestionării stocurilor pentru a reduce perioada de rotație sub 60 de zile.
- Continuarea unei politici stricte de colectare a creanțelor pentru a menține perioada sub 45 de zile.
- Monitorizarea constantă a indicatorilor pentru a detecta eventuale deficiențe operaționale.

Indicatorii de eficiență sunt un instrument esențial pentru evaluarea performanței și sprijină luarea deciziilor pentru creșterea productivității și reducerea costurilor.

